	Versión: 04
	Código: GFPI-F-134

Proceso Gestión de Formación Profesional Integral

Formato Planeación Pedagógica

Copia no controlada

Fecha de Elaboración	**14 SEPTIEMBRE DE 2025**
Denominación del Programa de Formación	**CONTABILIZACION DE OPERACIONES COMERCIALES Y FINANCIERAS**
Modalidad de Formación	**Presencial**
Código y versión del Programa de Formación	**133100**
Nombre del Proyecto Formativo (Diligencie esta casilla únicamente si es un programa de formación Titulada)	**SIMULACION PARA LA CREACION DE UNA EMPRESA Y LA CONTABILIZACION DE OPERACIONES COMERCIALES Y FINANCIERAS CON APRENDICES DE LA INSTITUCION EDUCATIVA FILIPINAS**
Código del Proyecto (Diligencie esta casilla únicamente si es un programa de formación Titulada)	**3211396**
Nombre Completo de los integrantes del Equipo de Gestión Curricular que realizó la planeación pedagógica	**Fredy Pérez Torres** — **Centro de Gestión y Desarrollo Agroindustrial de Arauca** **Nombres y Apellidos** — **Regional y Centro de formación** **Nombres y Apellidos** — **Regional y Centro de formación** **Nombres y Apellidos** — **Regional y Centro de formación**

FASE DE PROYECTO FORMATIVO (Si el programa es de titulada)	ACTIVIDAD DE PROYECTO FORMATIVO (si el programa es titulada)	COMPETENCIA	RESULTADOS DE APRENDIZAJE	SABERES DE CONCEPTOS Y PRINCIPIOS	SABERES DE PROCESO	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE A DESARROLLAR	DURACIÓN ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE (HORAS)		DESCRIPCIÓN DE LA EVIDENCIA DE APRENDIZAJE	ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS ACTIVAS	AMBIENTES DE APRENDIZAJE TIPIFICADOS			OBSERVACIONES
								HORAS TRABAJO DIRECTO	HORAS TRABAJO INDEPENDIENTE			AMBIENTE	MATERIALES DE FORMACIÓN	INSTRUCTORES RESPONSABLES	

Análisis	**Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales**	**FOMENTO DE LA CULTURA EMPRENDEDORA**	**1. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA**	EMPRENDEDOR: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, COMPORTAMIENTO. CARACTERÍSTICAS EMPRENDEDORAS PERSONALES: BÚSQUEDA DE OPORTUNIDADES: CONCEPTO PERSISTENCIA: CONCEPTO CUMPLIMIENTO CON EL CONTRATO DE TRABAJO: CONCEPTO CALIDAD Y EFICACIA: CONCEPTO ANÁLISIS DE RIESGO: CONCEPTO. FIJAR METAS: CONCEPTO. PLANIFICACIÓN SISTEMÁTICA: CONCEPTO BÚSQUEDA DE INFORMACIÓN: CONCEPTO AUTOCONFIANZA: CONCEPTO REDES DE APOYO: CONCEPTO OBJETIVOS PERSONALES: MOTIVACIONES, METAS, PROPÓSITO DE VIDA. PERSONA, CONTEXTO, PROYECTO: CONCEPTOS. COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS: CONCEPTO. COMPONENTES: VISUALIZAR: CONCEPTO ANALIZAR: CONCEPTO IDENTIFICAR: CONCEPTO DECIDIR: CONCEPTO DISEÑAR: CONCEPTO ACTUAR: CONCEPTO RESPONSABILIDAD EMPRENDEDORA: CONCEPTO, DIMENSIONES	DESCRIBIR LOS ELEMENTOS DEL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR. IDENTIFICAR LAS CARACTERÍSTICAS EMPRENDEDORAS PERSONALES (CEP). ASOCIAR LAS COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS AL LOGRO DE LOS OBJETIVOS PERSONALES. RELACIONAR LOS ELEMENTOS DE LA RESPONSABILIDAD EMPRENDEDORA CON SITUACIONES DE LA COTIDIANIDAD.	DEDIAGNÓSTICO PERSONAL. FORMULA LOS OBJETIVOS PERSONALES DE ACUERDO CON SU MOTIVACIÓN Y PROPÓSITO DE VIDA. APLICA LA RESPONSABILIDAD EMPRENDEDORA DE ACUERDO CON FACTORES INTERNOS Y EXTERNOS.	Evidencias de Producto: Diseñar un glosario de terminos con el archivo asignado por el instructor sobre conceptualizacion de emprendimiento, ademas desarrollar la actividad que se emcuentra en classroom. Evidencia de desempeño: preparar una exposicion relacionada con el glosario, donde explique dos palabras que le llamaron la atencion. todos deben socializar. Evidencia de producto: hacer una mapa conceptual, para ello toma la guia y aborda el tema responsabilidad emprendedora utiliza cmaptool.	20	4	elabore un Glosario de terminos, no olvide la hoja de presentacion, utiliza como procesador de texto (word) prepara 3 diapositivas, estas deben llevar unicamente el titulo y una imagen. Adicional debe exponer las diapositivas. Haga un mapa conceptual con el tema responsabilidades emprendoras y socializar con el grupo en mesa redonda.	Mapa mental, exposición, trabajo en equipo	210	Cartulina, Marcadores	FREDY PEREZ TORRES	
Análisis	**Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales**	**FOMENTO DE LA CULTURA EMPRENDEDORA**	**2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.**	BÚSQUEDA DE INFORMACIÓN: TÉCNICAS Y ESTRATEGIAS. PROCESO TOMA DE DECISIONES: CONCEPTO, ETAPAS DEL PROCESO. ANÁLISIS DE RIESGO: TÉCNICAS. ANÁLISIS DE ALTERNATIVAS: CONCEPTO, TÉCNICAS. CORRER RIESGOS: CONCEPTO. FIJAR METAS: CRITERIOS. PLANIFICACIÓN SISTEMÁTICA: TÉCNICAS. AUTOCONFIANZA: TÉCNICAS. CUMPLIMIENTO Y COMPROMISO EN EL TRABAJO: IMPORTANCIA	IDENTIFICAR LOS CONCEPTOS DEL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES. GENERAR ALTERNATIVA DENTRO DEL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES. ANALIZAR LOS RIESGOS DENTRO DEL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES	IDENTIFICA EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES DE ACUERDO CON PROBLEMAS DE LA COTIDIANIDAD. APLICA EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES SEGÚN IDENTIFICACIÓN DE RIESGOS Y ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN.	Evidencia de producto: Diseñar un trabajo escrito con las tecnologias de la cuarta revoluacion industrial y responder la pregunta: como impactan estas tecnologias al emprendedor.. Evidencia de producto: elaborar un mapa conceptual utilizando cmaptool sobre el tema Analisis de riesgos. este mapa se debe socializar en mesa redonda con los compañeros	20	4	diseñe trabajo escrito con las tecnologias de la cuarta revoluacion industrial y responder la pregunta: como impactan estas tecnologias al emprendedor realice un mapa conceptual utilizando cmaptool sobre el tema Analisis de riesgos	Mapa mental, exposición, trabajo en equipo	210	Cartulina, Marcadores	FREDY PEREZ TORRES	
Análisis	**Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales**	**FOMENTO DE LA CULTURA EMPRENDEDORA**	**03 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA**	CREATIVIDAD: CONCEPTO INNOVACIÓN: CONCEPTO, TIPOS. DESAFÍO: CONCEPTO BÚSQUEDA DE OPORTUNIDADES: TÉCNICAS ESTRATEGIAS: CONCEPTO, ESTRUCTURA Y PASOS. PLAN DE ACCIÓN: CONCEPTO, ELEMENTOS, FORMULACIÓN. PROYECTO: CONCEPTO E IMPORTANCIA. VISUALIZAR METAS: CRITERIOS PLANIFICACIÓN SISTEMÁTICA: TÉCNICAS LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE RED TECNOLÓGICA: TECNOLOGÍAS DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y SERVICIOS FINANCIEROS RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN GESTIÓN	USAR CAPACIDAD CREATIVA EN LA SOLUCIÓN DE DESAFÍOS E IDENTIFICACIÓN DE OPORTUNIDADES DEL ENTORNO. LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE RED TECNOLÓGICA: TECNOLOGÍAS DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y SERVICIOS FINANCIEROS RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN GESTIÓN ADMINISTRATIVA, Y FINANCIERA RECONOCER HABILIDADES Y CARACTERÍSTICAS EMPRENDEDORAS PERSONALES PARA FORMULACIÓN DE ESTRATEGIAS. UTILIZAR LOS ELEMENTOS DE UNA ESTRATEGIA EMPRENDEDORA. ELABORAR EL PLAN DE ACCIÓN	APROPIA EL CONCEPTO DE CREATIVIDAD E INNOVACIÓN SEGÚN SOLUCIÓN DE DESAFÍOS. APLICA LA CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA TENIENDO EN CUENTA LOS DESAFÍOS EMPRENDEDORES. SUSTENTA EL PLAN DE ACCIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS ELEMENTOS DE UNA ESTRATEGIAEMPRENDEDORA.	Evidencia de producto: realizar un cuadro comparativo, con palabras asignadas por el instructor para conceptualizar sobre capacidad creativa frente a desafios en el contexto Evidencia de producto: preparar diapositivas para socializarlas en binas, el tema son los recursos financieros.	20	4	Evidencia de producto: realice un cuadro comparativo, con palabras asignadas por el instructor para conceptualizar sobre capacidad creativa frente a desafios en el contexto Evidencia de producto: prepare diapositivas para socializarlas en binas, el tema son los recursos financieros.	Mapa mental, exposición, trabajo en equipo	210	Cartulina, Marcadores	FREDY PEREZ TORRES	
Análisis	**Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales**	**FOMENTO DE LA CULTURA EMPRENDEDORA**	**04 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN**	NEGOCIACIÓN: CONCEPTO, TÉCNICAS, TIPOS, ELEMENTOS, ANÁLISIS DE INTERESES Y CONSENSOS. AUTOCONFIANZA: TÉCNICA. PERSISTENCIA: CRITERIOS REDES DE APOYO: CRITERIOS	DESCUBRIR NECESIDADES, INTERESES Y EXPECTATIVAS PROPIAS Y DEL OTRO. IDENTIFICAR LAS TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN	IDENTIFICA LOS ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LOS INTERESES PROPIOS	realizar un Pechakucha, debe esta relacionado con el direccionamiento Estratégico.	20	4	diseñe un Pechakucha	Mapa mental, exposición, trabajo en equipo	210	Cartulina, Marcadores	FREDY PEREZ TORRES	

Copia no controlada

Copia no controlada